



扫码 新餐饮解决方案

www.lcsw.cn 商户数字化经营运营商





智慧经营用扫呗

CONTENTS

目录

01

智慧餐饮·新趋势

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

02

扫呗新餐饮·方案

新餐饮深度赋能新商业场景

03

客户案例·展示

新餐饮让商家经营更智慧

04

利楚扫呗·简介

商户数字化经营运营商



01

智慧餐饮大趋势

线下餐饮店接入小程序是大势所趋



智慧经营用扫呗

智慧餐饮·大趋势

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

新餐饮生态崛起 小程序加速餐饮业智慧变革

新餐饮 新趋势 新平台 新营销



无人智慧餐厅频落地

各种新式黑科技玩法上线

各种大品牌纷纷转战小程序+

大数据优化消费体验

线上线下消费渠道边界愈发融合

人工智能应用加速



智慧经营用扫呗

智慧餐饮·大趋势

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

小程序+支付 场景升级 即时服务体验轻松



01 体验式变革——即时服务+流量红利

以二维码为入口，扫一扫进入小程序
享受随时随地的“即时”服务

省去APP繁杂下载\安装\注册等环节
开发成本更低\推广更容易更简单



智慧经营用扫呗

智慧餐饮·大趋势

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

小程序+门店 狂揽用户 推广引流不容小觑



02 双模式运营——网上商城+实体门店

通过扫码可以把线下到店的流量转化为线上小程序自有流量。

通过小程序留存的用户可以实现精准的到家触达及营销服务。



智慧经营用扫呗

智慧餐饮·大趋势

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

线下餐饮店接入小程序将是大势所趋

小程序+营销 用户变现 多维营销业绩暴涨



03 矩阵式营销——会员留存+粉丝变现

会员&粉丝连带实现“粘性”服务
会员驱动生态价值

利用营销推送功能可心创造更多商业价值
小程序让门店营销更加便捷。



02

扫呗新餐饮方案

新餐饮深度赋能新商业场景



智慧经营用扫呗

新餐饮·方案

新餐饮深度赋能新商业场景

场景一

会员管理

场景二

扫码点单

场景三

外卖点单

场景四

营销玩法

场景五

生态服务

场景一 会员管理



搭建一套会员成长体系，与会员之间保持长期的营销互动在商业模式以消费者为导向的今天，是商家运营重中之重。



大数据时代，时尚性的营销手段非常多但会员营销永远不会过时。



智慧经营用扫呗

场景一·会员管理

撬动用户高增长/高消费/高粘性的商业化态势

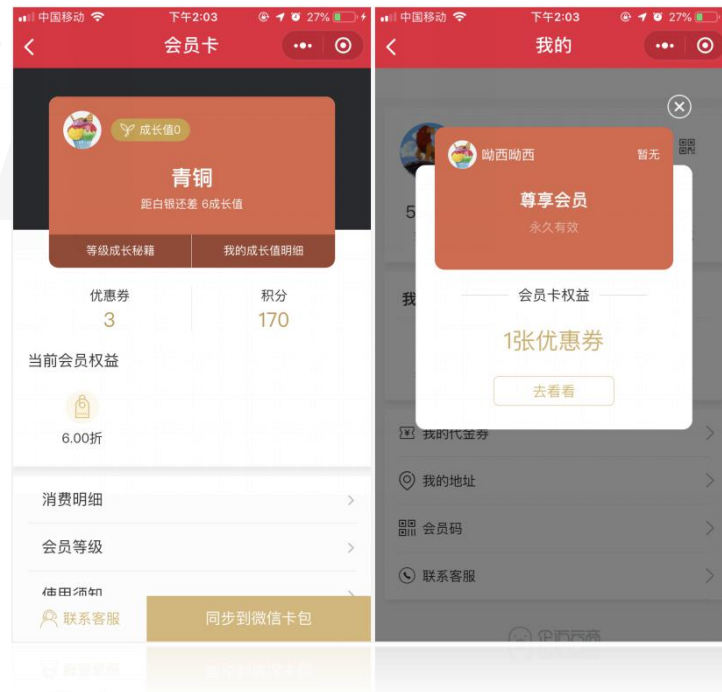
生态化布局 / 低成本海量获客

会员等级体系

等级福利 / 权益多样

通过设置会员等级福利吸引会员选择商城的会员卡
增强会员粘性提升商城复购率。

会员分层体系 | VIP服务再进阶 | 等级的对应权益



- 开卡送券
- 每月积分
- 免费包邮
- 折扣特权
- 开卡送积分
- 每月领券



智慧经营用扫呗

场景一·会员管理

撬动用户高增长/高消费/高粘性的商业化态势

提升回购率 / 多方位留存用户

会员积分商城

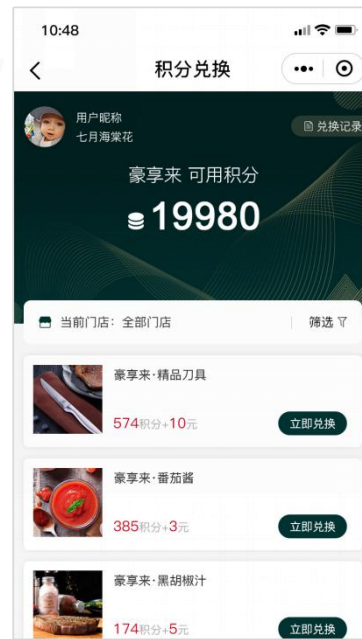
海量福利 / 任君挑选

用户积分可以通过消费、签到等途径获得，不仅可以用于购物抵现上，还可以用于积分商城里的兑换交易。

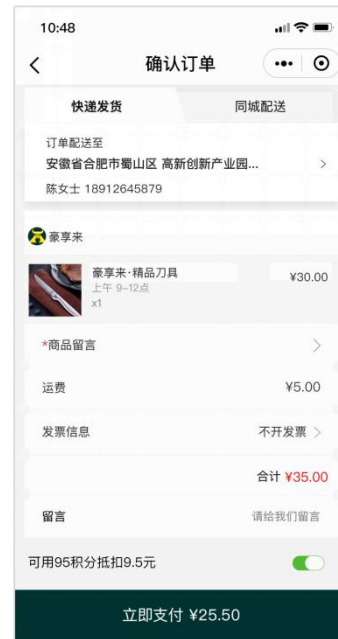
提升用户留存率 | 减少用户流失率 | 提升用户活跃度



兑换优惠券



兑换商品



抵扣现金

锁定新用户 / 提升频次化消费

会员储值体系

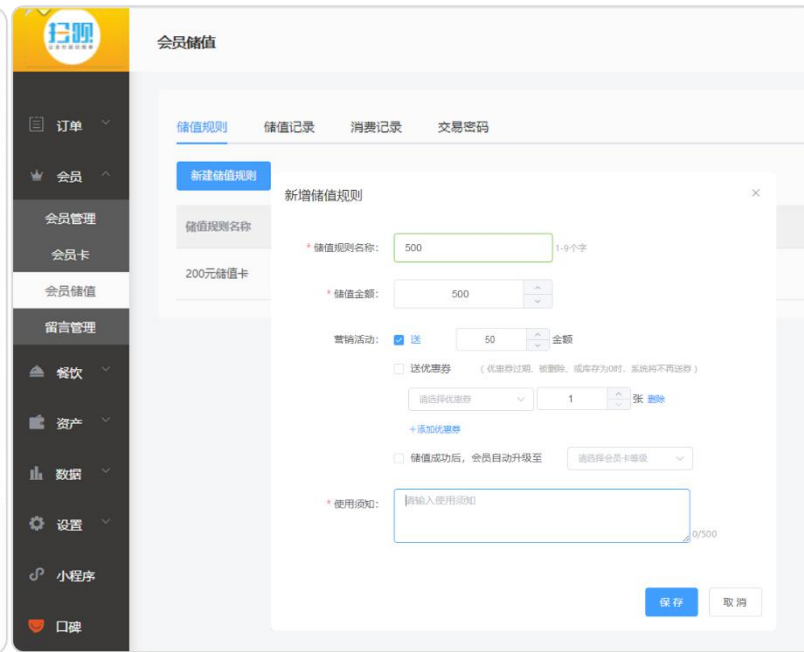
锁定用户 / 长期消费

储值卡的发放销售有助于商家快速留存用户沉淀资金
对于充实资金链有着非常显著的效果。

发展新会员 | 持续复购 | 提升顾客消费频次



会员储值前端



会员储值后台设置



智慧经营用扫呗

场景一·会员管理

打通账户体系/用综合服务提升用户粘性

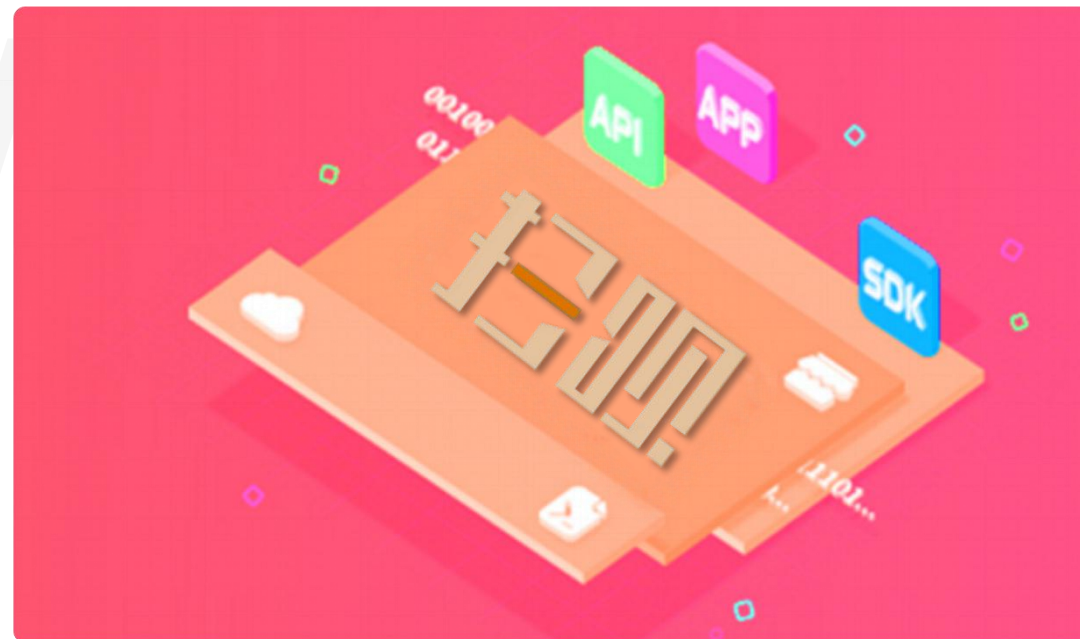
范围再扩大 / 全平台推广投放

会员多端打通

账号合并 / 便于管理

搭建全渠道会员体系，帮助商户汇集各个渠道的会员信息及消费数据并将实时动态呈现给餐饮商家。

小程序 | 商家POS | 口碑 | 支付宝 | 商家APP



平台分层投放

多平台账号合并



智慧经营用扫呗

场景一·会员管理

打通账户体系/用综合服务提升用户粘性

多平台打通 / 便利化商家管理

会员数据管理

数据同步 / 需求洞察

通过全渠道会员系统商家可实时了解会员来源/活跃度/消费频次等数据，并针对性的开展营销活动。

全渠道数据分析 | 用户画像洞察 | 让数据更有价值





智慧经营用扫码

场景二 扫码点单



颠覆传统餐厅点单体验，顾客通过手机可以实现扫码点餐/线上加餐/结账支付等用餐流程，极大提升餐厅经营效率。



提升用户体验；提升门店效率；节约运营成本。
开启零售商业生态增长新模式！



智慧经营用扫码

场景二·扫码点单

让商家服务更即时&让用户体验更轻松

省时又省事 / 用户点餐更轻松

堂食扫码点单

无需排队 / 快速点单

顾客只需扫描餐桌上的二维码进入小程序即可自助点餐并秒速支付，体验到更加快速流畅的就餐方式。

扫码自助下单 | 智能升级 | 效率和体验双提升



顾客进店-扫码选择菜品



在线付款并使用优惠



上菜就餐-尽情享用美食



智慧经营用扫码

场景二·扫码点单

让商家服务更即时&让用户体验更轻松

省钱又省心 / 商家服务更即时

聚合扫码入口

双向赋能 / 效率更高

更直接的扫码点单入口，方便了线下的使用场景
商家可畅享微信/支付宝双平台小程序流量红利！

聚合小程序码 | 极速开启 | 微信支付支付宝双通道



前台

后台

场景三 外卖配送



对于商户来讲，外卖业务不仅可以大大提升了其“翻桌率”还具有降低面积/租金、提高产能、增加平效的实用性。



摆脱商家对第三方外卖平台的依赖
帮助商家留存自有用户。



智慧经营用扫呗

场景三·外卖点单

减轻商家的运营压力的同时也不会流失用户

外卖自营模式 利润最大化 便捷化订单管理



选购商品



下单支付



商家接单



外卖配送



确认收货



智慧经营用扫呗

场景三·外卖点单

优化末端配送体系/助力门店高效运营

自定义设置 / 门店配送更便捷

外卖服务模式

自主设置 / 同城配送

以门店位置为参照点，商家可在地图上手动添加路径拐点，自由拖拽服务范围，最后圈定同城配送范围。

多边形自定义区域划分 | 外延渠道 | 扩宽商家营销场景

自定义+配送范围

企业名称: 123
 企业邮箱: 939650907@qq.com
 省/市/区: 安徽省 / 合肥市 / 蜀山区
 *详细地址: 安徽省合肥市蜀山区高新技术产业开发区量子井
 *确定经纬度: 选择经纬度
 经度: 117.13751792907715
 纬度: 31.834390160751987
 *起送金额: 0.00
 *配送范围: 形状: 圆形 多边形
 配送费: 5.00 元
 形状: 圆形 多边形
 配送费: 5 元
 半径: 2000 米
 +添加配送范围

自由拖拽



智慧经营用扫呗

场景三·外卖点单

对接第三方物流服务平台/提供一站式综合物流解决方案

外卖配送模式 多元化选择 即时配送高效能



更多配送方式

可以满足商家多元化配送的需求，帮助门店打通自动配送区域，并支持商家自营配送及第三方配送。



智慧经营用扫呗

场景四 营销玩法



多元化营销活动玩法，强化用户复购，智慧化导购推送
进一步提升平台的流量和销量



会员制消费体系下的大数据营销
可为您带来更多潜在客户！



智慧经营用扫呗

场景四·营销玩法

让商家揽客更容易/经营更轻松/盈利不用愁

层级化优惠 / 有效提升客单价

满减活动玩法

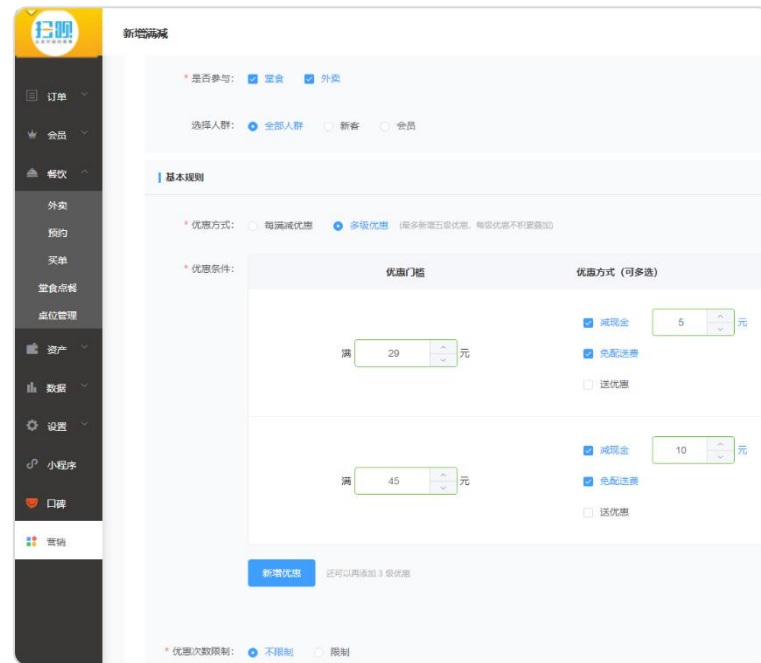
满减门槛 / 波段优惠

满减优惠这种活动形式，要求买家在下单时需凑足一定金额方能享受活动优惠。

增加曝光率 | 提升进店率 | 提高转化率



满减支付页面



满减后台设置



智慧经营用扫呗

场景四·营销玩法

让商家揽客更容易/经营更轻松/盈利不用愁

吸引新用户 / 刺激其首轮消费

新客专享优惠

推广营销&变现利器，助力商家挖掘潜在新用户

优惠尝新 / 首单立减

新客专享价是指商家设置的新客户购买给的优惠价，
每个用户仅可以使用一次新客专享且仅限首笔消费。
仅限新用户领取 | 首单减免 | 不与其他优惠叠加



新客专享前端



新客专享后台设置



智慧经营用扫呗

场景四·营销玩法

让商家揽客更容易/经营更轻松/盈利不用愁

组合化搭配 / 优惠力度再升级

商品优惠套餐

多商品组合营销 / 加速提升商家收益

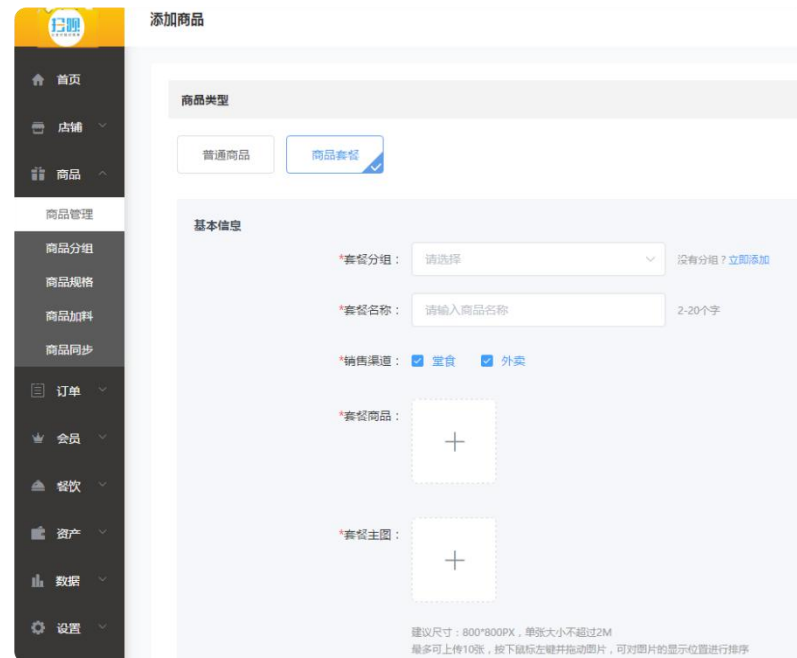
自行搭配 / 捆绑增益

商家可在后台自行选择商品，设置不同搭配优惠促销价格，以此促进用户购买，提升商品成交及转化。

商品组合推广 | 打包销售 | 提升商家收益



优惠套餐前端



优惠套餐后台设置



智慧经营用扫呗

场景四·营销玩法

新餐饮深度赋能新商业场景

多功能每周迭代持续升级 / 客群经营持续发力提升体验

更多其它玩法

矩阵化赋能 精细化用户运营

营销中心

预约下载中心 设置打印

营销

- 优惠券**
使用优惠券，购物有优惠
- 弹窗优惠券**
优惠券定向发放神器
- 券包**
打包优惠券，优惠中的优惠
- 老带新**
老用户邀请新用户，双方都有奖...
- 新客专享**
新客优惠价，吸引新用户
- 瓜分红包**
下单得红包，分享给好友，每人得...
- 会员卡**
办理会员卡，留住客户
- 会员储值**
吸引客户储值提高客户粘性和复...
- 积分商城**
用积分可以兑换商品
- 礼品卡** 即将开通
复购或新客，促活跃，提复购
- 必选商品**
设置下单必买商品
- 优惠套餐**
创建商品优惠套餐促进用户购买
- 满减**
设置订单满多少金额享受优惠
- 满赠** 即将开通
购买一定金额赠送赠品及积分
- 限时折扣**
制定商品打折或减价促销
- 首屏广告**
增加首屏广告带来客流
- 问卷调查**
创建问卷调查，了解用户需求
- 微信支付代金券**
玩转微信支付代金券



智慧经营用扫呗

场景五

生态服务



通过更加开放的资源能力，服务和丰富商家的经营生态
通过更智能化和协同化的合作，实现互惠互利的良性增长



通过场景化布局强化门店生态服务
构建一站式智能门店服务新体系！



智慧经营用扫呗

场景五·生态服务

商家可以根据自己喜欢的风格进行自定义切换

个性又吸睛 / 让客源源源不断

后台店铺装修

商家可以根据自己喜欢的风格进行自定义切换

海量模板 / 定制装修

支持自定义页面装修：轮播广告/导航分组/活动分组
/Tab分类/图片导航/图片广告/营销插件/商品活动。

发展新会员 | 持续复购 | 让商家品牌形象更丰富





智慧经营用扫呗

场景五·生态服务

打造商家终端一体化运营管理生态体系

高效化运营 / 助力场景化服务

多端联动管理

实时联动 / 生态运营

PC端、小程序、APP等覆盖主流标准化运营模式，
一站式解决企业运营难题，实现新零售落地。

跨平台协作 | 数据互通 | 提升店铺服务质量





智慧经营用扫呗

场景五·生态服务

数据化分析指导&精准活动营销推送&让消费更高频

精准化营销 / 让门店销售翻番

智能数据分析

实时联动 / 生态运营

大数据分析消费行为，数字化会员画像及时调整运营策略，助力商家精准的拓客营销。

智能化商品推荐 | 用户偏好 | 提高店铺收益





03

客户案例展示

扫呗致力于赋能企业智慧化转型升级



智慧经营用扫呗

客户案例展示

致力于赋能企业智慧化转型升级

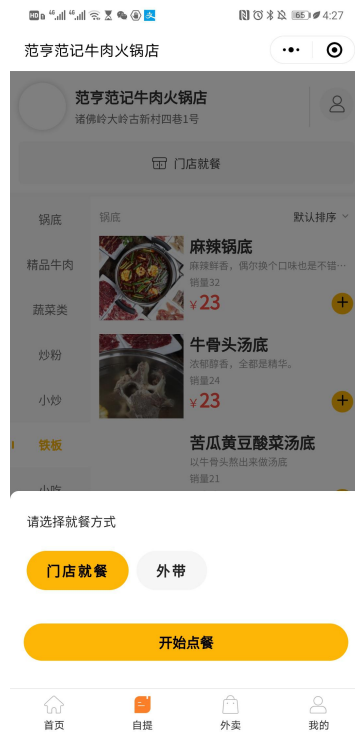
小程序点餐/外卖



范享范记牛肉火锅店



店铺首页



门店就餐/外带



线上外卖



智慧经营用扫呗

客户案例展示

致力于赋能企业智慧化转型升级

小程序点餐/预约/买单



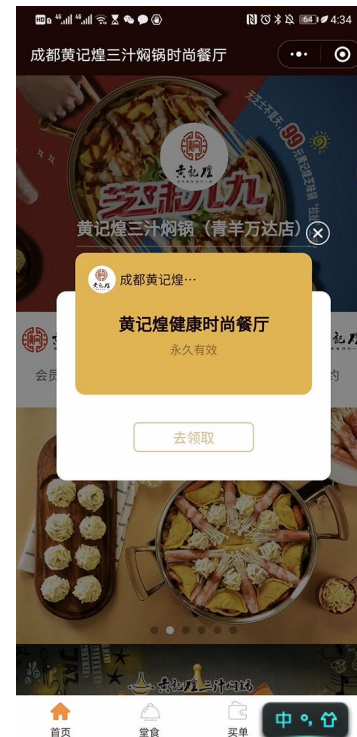
黄记煌三汁焖锅
健康时尚餐厅



店铺首页/门店座位预约



门店快捷买单



会员领取弹窗提醒



智慧经营用扫码

明星客户展示

致力于赋能企业智慧化转型升级

明星客户：更多餐饮与零售业态

更完善的客户体验 更深入的运营之道

老乡鸡
全国600多家直营店



wedome
味多美



卡旺卡
come wonka

SUBWAY



绿篮子



德聚全
始于1864年



群光广场
chicony



MORE+



04

利楚扫呗简介
商户数字化经营运营商





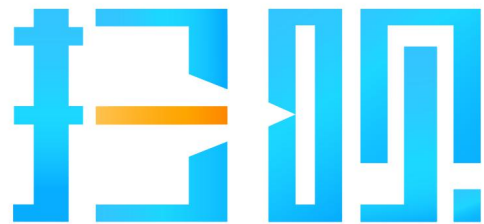
公司简介

武汉利楚商务服务有限公司（以下简称“利楚扫呗”）成立于2011年，总部位于武汉，是国内最早从事聚合支付技术研发和应用的高新技术企业之一，也是国内领先的具备自主研发实力的金融收单企业。目前利楚扫呗设有1个研发中心和16个直营运营中心，员工400余人。利楚扫呗推出的“扫呗”系列聚合支付产品，在聚合支付领域率先实现了四位一体，即支付方式、支付场景、支付资金到账与管理、支付增值业务的融合。

目前，利楚扫呗已覆盖全国400多个地级市，旗下商户数量70万家，日处理交易笔数1200万笔，年受理交易金额2000亿元，成功为上百个行业提供聚合支付综合解决方案。

此外，利楚扫呗提供一系列增值服务，包括流量变现、广告、电商、运营等服务，以及商户贷、分期等金融产品和服务。

本着“助力企业，释放能量”的企业使命，利楚扫呗不断变革，不断创新，致力成为智慧商业引领者，全面助力商户数字化经营转型。



智慧经营用扫呗



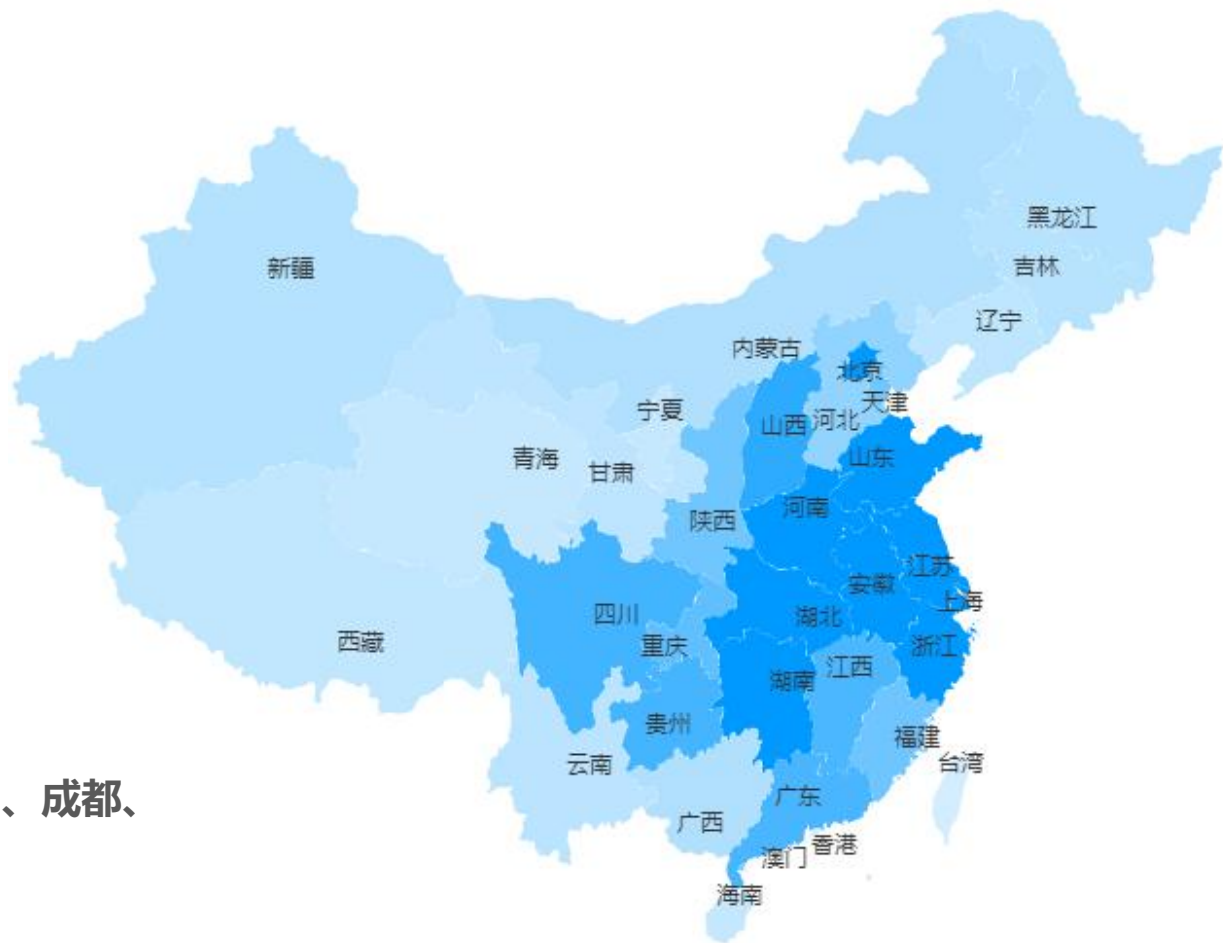
智慧经营用扫呗

全国商户分布



商户遍布全国**33个省**

覆盖400个地级市



直营运营中心：

宜昌、襄阳、合肥、南京、武汉、南昌、长沙、南宁、成都、
贵阳、昆明、西安、天津、深圳、上海、杭州

THANKS

武汉利楚商务服务有限公司

官方网址：<http://www.lcsw.cn>

联系方式：400-027-0899

地址：武汉市青山区和平大道钰龙时代中心25楼