



付呗数字经营助手

什么是数字经营助手？

如何使用这些功能？

案例分享

什么是数字经营助手

- 数字经营助手是一款**商户私域流量营销工具**
- 主要功能包括：特价活动、线上商城、会员营销、顾客加好友、支付后推荐、付呗会员同步卡包等
- 目标：通过便捷的功能设置，结合微信小程序，提供一款营销工具，更全面的覆盖商户经营链路，提升商户经营效率，让商户赚更多的钱



如何使用这些功能？



功能1-特价活动

功能使用-特价活动



这个功能有什么用？

- 商户可以在3分钟内，快捷的设置一个“特价活动”，分享到门店的微信群或朋友圈中
- 感兴趣的顾客，可以在线上完成下单和支付
- 下单顾客可以**选择无接触外送上门和到店取单**

操作流程-顾客使用

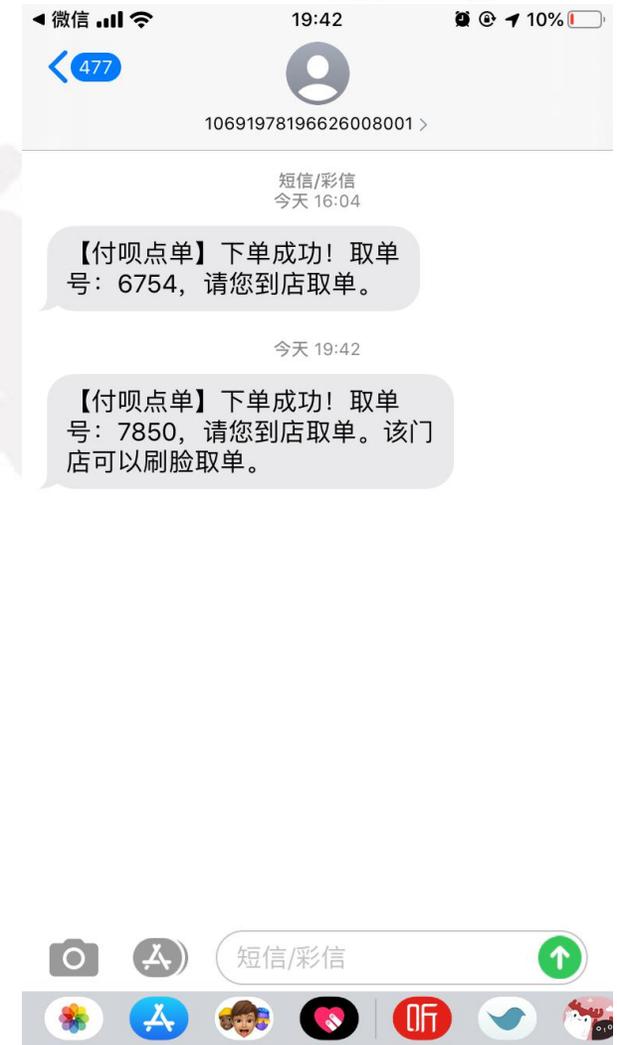


顾客通过商家分享出来的小程序/海报二维码，进入商品活动详情页



线上完成下单/支付流程，可进行预约下单，到店自取

操作流程-顾客使用



顾客支付成功, 获得取单号及取单二维码

顾客接收到微信服务通知及短信提醒



功能2-线上商城

功能使用-线上商城



这个功能有什么用？

- 为商户提供一个微信/支付宝双平台的线上商城
 - 商户自行设置商品/价格/规格等
 - 支持店内扫码点餐/店外线上点单两种场景
 - 支持预约点单模式，顾客可以到店取单，可店内引导达成二次复购；同时商家也可送货上门，拓宽经营覆盖范围
 - 可搭配打印机使用，满足经营场景
- 疫情期间优先默认无接触配送模式**

操作流程-顾客使用



顾客通过扫描门店码/店内点单码，进入商户线上门店



顾客完成线上下单/支付等操作

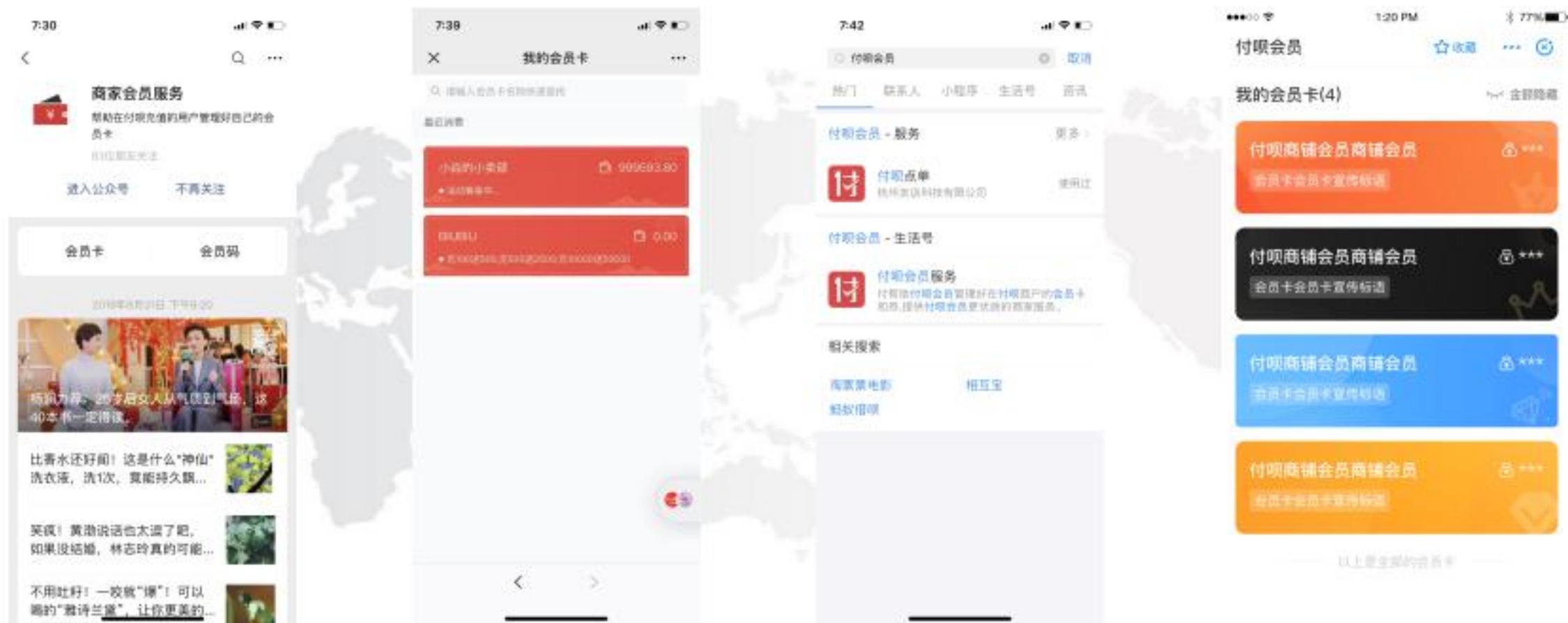


同样支持预点模式，到店刷码取单



功能3-会员卡包

顾客查看会员信息-微信公众号+支付宝小程序



微信公众号及支付宝小程序中能查看付呗卡包信息



功能4-顾客加好友

功能使用 - 顾客加好友



这个功能有什么用？

- 为商户提供一种方式，方便顾客加到他的个人微信/公众号，帮商户把私域流量留住，然后使用上面的特价活动/线上商城等工具，进行运营



商户案例分享

商户案例



秋渔套餐饭500g

2019-12-10 11:11 至 2019-12-10 12:11



商户名称：秋渔土菜馆

商户经营范围：写字楼周边底商

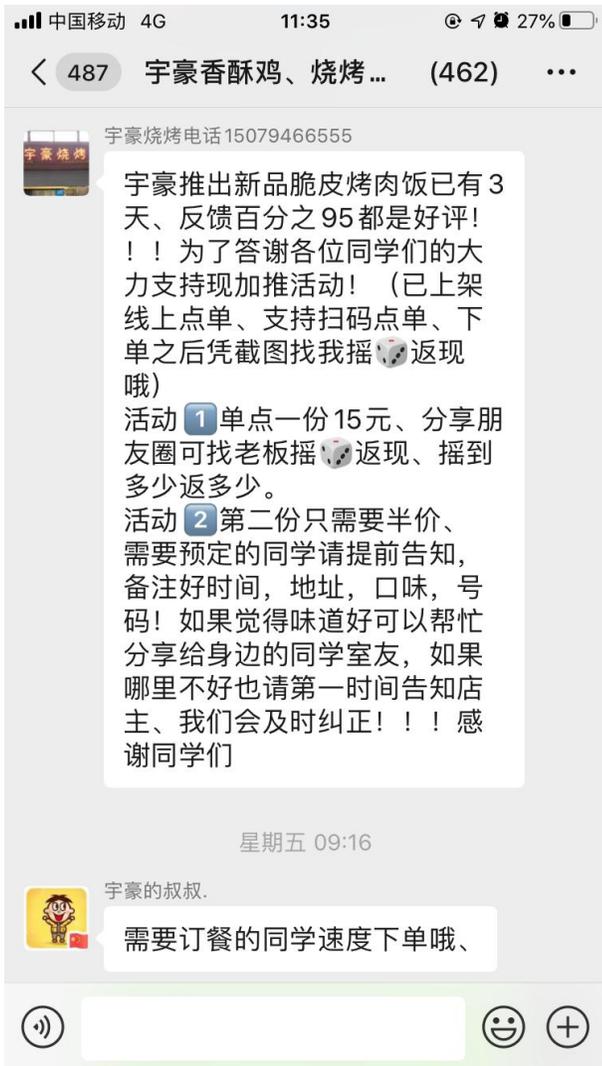
商户类别：中式快餐

使用功能：特价活动/线上商城/付呗会员

数据表现：

- 1) 日均总订单量：122笔；日均线上订单量：41笔，占比33.6%左右
- 2) 日均总订单金额：3130元；日均线上订单金额：820元，占比24.8%左右

商户案例



商户名称：宇豪烧烤店

商户经营范围：大学校区

商户类别：烧烤

使用功能：线上商城/付呗会员

数据表现：

- 1) 日均总订单量：83笔；日均线上订单量：21笔，占比25.3%
- 2) 日均总订单金额：1279元；日均线上订单金额：308元，占比24.1%

商户案例



翡翠绿猕猴桃1箱24个

2019-11-21 12:24 至 2019-11-22 00:00



商户名称：阿超果业

商户经营范围：生活区周边

商户类别：水果生鲜

使用功能：特价活动/线上商城/付呗会员

数据表现：

1) 日均总订单量：176笔；日均线上订单量：26笔，占比15%左右

2) 日均总订单金额：6030元；日均线上订单金额：757元，占比12.5%左右



THANKS !